PERANCANGAN SISTEM MANAJEMEN KINERJA

✓ By:Nia Kurniati Bachtiar

AGENDA







VISI

Visi perusahaan dan hubungannya dengan kinerja

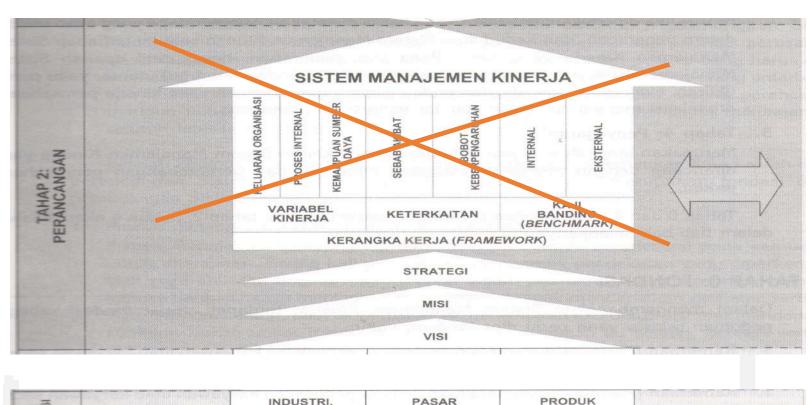
MISI

Misi perusahaan dan hubungannya dengan kinerja

STRATEGI

Pengembangan strategi perusahaan dan kinerja

Tahap perancangan Sistem Manajemen Kinerja





Fondasi: Pedoman Prinsip

VISSION

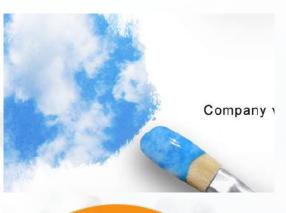
Adalah cita-cita yang ingin dicapai dimasa depan

Rentang waktu Visi:

3 – 10 tahun kedepan

Tujuan Visi:

- 1. Penyatuan tujuan, arah, sasaran
- Dasar pemanfaatan SD
- 3. Pembentuk corporate culture









Kriteria Visi yang baik:

- Menyatakan cita-cita masa depan
- 2. Singkat, jelas, fokus dan merupakan standard of excellent
- 3. Realistis
- 4. Mampu menginspirasi
- 5. Mudah diingat dan dimengerti
- 6. Dapat ditelusuri tingkat pencapaiannya

VISION GENERATOR

Tabel 3.1 ♦ Vision Generator

Vision Generator		
Daftar A: • World class • Leading • Premiere • Benchmark • Biggest • World's best • Preferred • Number one	Daftar B: Producer Manufacturer Provider Distributor Developer Processor Supplier Facilitator	Daftar C: • Leading-edge • Innovative • Market-driven • Value-added • Benchmark-level • Highest quality • Cost effective • Customer focused
Daftar D: Solutions Products Services Systems Data Materials	Daftar E: • empowered employees • highest quality materials • the best technology • high-performance teams • new paradigms • leading-edge systems	
Daftar F: Synergistic fashion Total quality manner Reengineered processes Our core competencies Market-driven	Daftar G: meet the real needs of customers delight our customers exceed stakeholder expectations deliver consistent profits and growth supplier of choice	

CREATING VISION STATEMENT



Pertanian online dengan hasil nyata

Situs donasi dan menggalang dana



uang elektronik yang dapat digunakan untuk pembayaran belanja

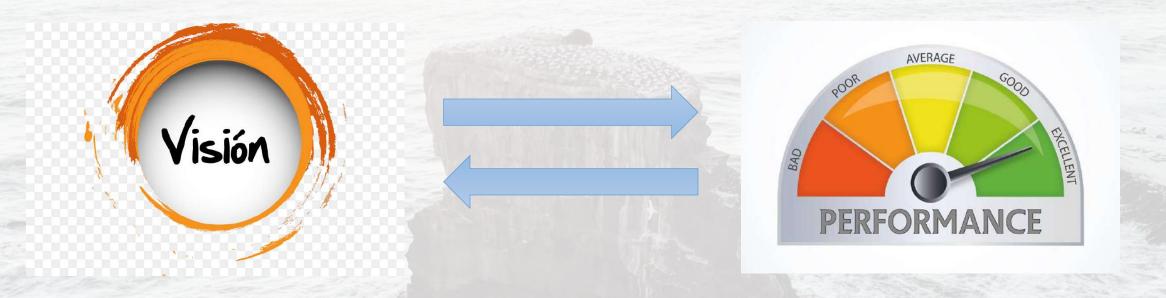


aplikasi beternak kambing, domba dan sapi online



Pelayanan dan konten pendidikan berbasis teknologi

VISION AND PERFORMANCE



Dalam konteks manajemen kinerja: Visi → pijakan awal dalam menyusun misi, strategi, maupun variabel dan benchmark yang akan digunakan sehingga dapat menentukan standar kinerja yang diinginkan perusahaan

VISSION REQUIREMENT:

Merupakan kalimat tunggal dan bukan kata-kata kosong



Memberikan inspirasi dan mudah dimengerti dan diingat karyawan



Realistis dan validitasnya dikaji ulang secara regular





Fokus pada satu atau dua aspek kinerja saja dan dapat diuji tingkat pencapaiannya



Dikembangkan oleh CEO dan Pimpinan bukan komite



Dapat diubah

CREATING PERFORMANCE PLANNING



Pertanian online dengan hasil nyata

Situs donasi dan menggalang dana



uang elektronik yang dapat digunakan untuk pembayaran belanja



aplikasi beternak kambing, domba dan sapi online



Pelayanan dan konten pendidikan berbasis teknologi

MISSION

Adalah alasan perusahaan didirikan

Kriteria Misi yang baik:

- Cukup luas untuk diterapkan jangka panjang
- 2. Cukup spesifik untuk mengkomunikasikan arah
- 3. Fokus pada kompetensi perusahaan
- 4. Bebas dari kata-kata tidak bermakna









Langkah penyusunan Misi:

- Melakukanbrainstorming denganmenuliskan beberapakata yangmenggambarkanorganisasi
- 2. Fokus pada kata-kata yang paling penting
- 3. Mengkombinasikan kata-kata tersebut
- 4. Mengedit kata-kata tersebut sehingga terdengar benar

MISSION EXAMPLES

Nama Perusahaan	Misi	
Boeing	to push the leading edge of aviation, taking on huge challenges innovatively, and doing what others cannot do	
3 M	to solve unsolved problems	
Walt Disney	to make people happy	
Hewlett-Packard	to make technical contributions	
Wal-Mart	to give ordinary folk the chance to buy the same things as rich people	
Sony	to experience the sheer joy advancing technology and applying it for the pub- lic's benefit	
Merck	to preserve and improve human life	
Marriot	to make people away from home feel that they're among friends and really wanted	
Nike	to experience the emotion of competition, winning, and crushing competitors	

Nama Perusahaan	Misi	
PT Telkom Indonesia	 To provide one stop services with excellent quality & competitive price Managing business through best practices, optimising superior human source, competitive technology, and synergising business partners 	
SBM - ITB	 Educate and develop entrepreneurial leaders Build an institution that inspires the development of business & management knowledge Make impacts and influence the improvement of our society 	
PT PLN	 Melakukan bisnis kelistrikan dan bidang usaha terkait yang berorientasi pada kepuasan pelanggan, karyawan, dan pemegang saham Menjadikan tenaga listrik sebagai media untuk meningkatkan kualitas kehidupan masyarakat Mengupayakan agar tenaga listrik menjadi pendorong kegiatan/pertumbuhan ekonomi Menjalankan kegiatan usaha dengan kaidah ekonomi yang sehat serta berorientasi pada kepuasan pelanggan dan berwawasan lingkungan 	
PT Angkasa Pura 2	Mengelola jasa kebandarudaraan dan pelayanan lalu lintas udara yang meng utamakan keselamatan penerbangan dan kepuasan pelanggan, dalam upaya memberikan manfaat optimal kepada pemegang saham, mitra kerja, pegawai masyarakat, dan lingkungan, dengan memegang teguh etika bisnis	
PT Showa	Untuk menjadi pemasok terbesar di ASEAN dan pemasok global yang andal	

MISSION REQUIREMENT:

Tidak lebih dari satu paragraph dan dapat dimengerti oleh karyawan



Mendefinisikan apa yang dikerjakan dan tidak dikerjakan



Mengidentifikasikan value proposition dan competitive advantage perusahaan





Fokus pada kondisi saat misi disusun tanpa terpengaruh oleh rumusan visi perusahaan



Realistis, dapat dicapai dan fleksibel



Spesifik untuk mempengaruhi prilaku individu dalam perusahaan

CREATING MISSION STATEMENT









BIZHARE

PASIENA

SAMPAH MUDA

REBLOOD

RILIV

STRATEGY (CORPORATE STRATEGY)

Adalah integrasi antara tujuan utama perusahaan dan rangkaian tindakan

Empat elemen kunci dalam penetapan strategi:

- 1. Continuity
- 2. Process development
- 3. Competitive advantage
- 4. Company and environment integration









Tiga jenis tes untuk menilai strategi:

- 1. The value added test
- 2. The consistency test
- 3. The competitive advantage test

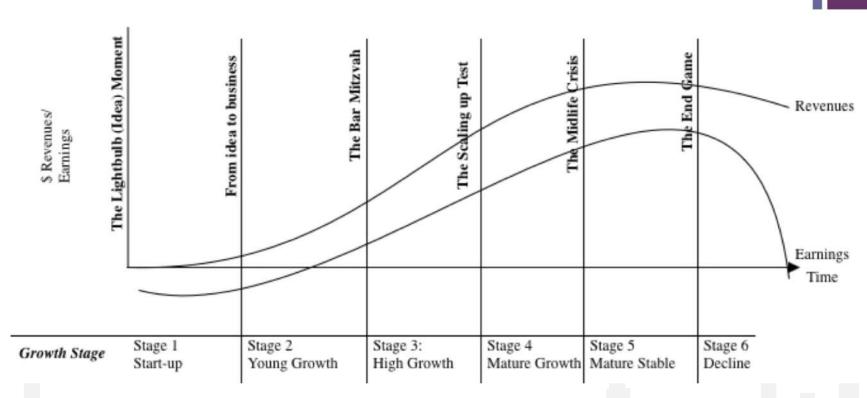
4 BASIC STRATEGIES:

Product Leadership Low Cost Strategy

Complete Customer Solution Strategy

System Lock-in Strategy

GROWTH STAGE MODEL



Growth Stage Model (Storey & Greene, 2010)

STRATEGY AND PERFORMANCE







Dalam konteks manajemen kinerja: Penentuan Strategi → penentuan level SDM yang diperlukan dan penetapan tolak ukur kinerja untuk mendukung strategi dan variabel apa yang akan digunakan untuk mengukur kinerja tersebut



QUESTIONS

Dengan menggunakan langkah-langkah dan teori yang telah didiskusikan sebelumnya, tentukan:

01.

02.

03.

VISI

MISI

STRATEGI



References:

Wibisono, Darmawan (2006), Manajemen Kinerja, Erlangga, Jakarta Storey and Greene (2010), Small Business and Entrepreneurship, Pearson, UK